

2022-2027年中国珠宝首饰电商行业发展前景及投资战略咨询报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2022-2027年中国珠宝首饰电商行业发展前景及投资战略咨询报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/channel/internet/830003.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 移动互联网时代的技术变革及商业环境分析

1.1 中国移动互联网行业整体发展情况分析

1.1.1 移动互联网的定义及业务分析

（1）移动互联网的定义

（2）移动互联网的业务体系分析

1.1.2 中国移动互联网发展规模分析

（1）移动互联网用户规模分析

（2）移动互联网终端规模分析

（3）移动互联网行业结构分析

1.1.3 中国移动互联网用户情况分析

（1）中国移动互联网用户属性分析

（2）中国移动互联网用户行为分析

1.2 移动互联网相关技术发展现状、趋势及商业价值分析

1.2.1 网络通信技术的变化趋势预测

1.2.2 云计算、大数据及其商业价值分析

（1）云计算的发展及其给传统行业带来的价值分析

（2）大数据产业的发展及其商业价值分析

1.2.3 LBS技术的发展及其商业价值分析

（1）LBS技术发展现状及趋势预测分析

（2）中国手机LBS用户规模分析

（3）LBS技术的商业价值分析

1.2.4 手机二维码技术的发展及其商业价值分析

（1）手机二维码的定义及应用模式

（2）中国手机二维码的应用现状分析

（3）手机二维码技术带来的商业价值

1.3 移动互联网下珠宝首饰行业商业环境的变化分析

1.3.1 互联网与移动互联网的融合趋势预测

（1）互联网化的发展趋势预测

(2) 互联网与移动互联网的融合趋势预测

1.3.2移动互联网时代珠宝首饰行业顾客的变化情况分析

(1) 新一代顾客的特征分析

(2) 顾客消费模式及消费行为的变化分析

1.3.3移动互联网时代的六大特征与趋势预测

1.4中国移动电子商务市场发展情况及用户分析

1.4.1移动电子商务市场发展分析

(1) 移动电子商务定义与分类

(2) 移动电子商务产业链分析

(3) 移动电子商务服务模式分析

(4) 移动电子商务市场规模分析

1.4.2移动电子商务用户属性分析

(1) 用户性别分别情况分析

(2) 用户学历结构情况分析

(3) 用户收入结构情况分析

(4) 用户年龄结构情况分析

(5) 用户职业结构情况分析

1.4.3移动电子商务用户行为分析

(1) 用户移动购物金额分析

(2) 用户移动购物频率分析

(3) 用户支付方式分析

(4) 用户网购商品品类

(5) 用户购物偏好分析

(6) 用户不使用移动购物方式的原因剖析

第二章 珠宝首饰行业移动电商模式与发展趋势预测

2.1珠宝首饰行业传统PC电商模式的核心特征与商业模式分析

2.1.1传统PC电商的定义及核心特征

(1) 传统PC电商的定义

(2) 传统PC电商的核心特征

2.1.2珠宝首饰行业PC端主要电商模式分析

(1) B2B平台型电商模式分析

(2) B2C垂直型电商模式分析

2.2珠宝首饰行业移动电商的核心特征及主要商业模式分析

2.2.1移动电商的核心特征分析

(1) 互联网商业思维变革与移动电商的融合趋势预测

(2) 移动电商的社交化特征及其商业价值分析

(3) 移动电商客户端的特色元素及其商业价值分析

2.2.2 珠宝首饰行业主要移动电商模式分析

(1) 模式一：PC端电商模式的复制移植

(2) 模式二：基于移动社交应用的社交电商模式

2.3 珠宝首饰企业O2O移动电商模式如何落地

2.3.1 平台型O2O模式是未来珠宝首饰企业移动电商的主流模式

(1) 珠宝首饰行业面临的困境分析

(2) 珠宝首饰行业现有电商模式的优劣势分析

(3) 珠宝首饰行业平台型O2O模式的优势分析

2.3.2 珠宝首饰行业实现移动O2O的四种主要形式

(1) “平台+门店”模式

(2) “平台+体验店”模式

(3) “平台+体验店+门店”模式

(4) “平台+私人订制”模式

2.3.3 珠宝首饰企业如何获取移动O2O的精准流量入口

(1) 珠宝首饰行业移动电商引流成本分析

(2) 珠宝首饰移动电商转化率水平

(3) 珠宝首饰行业移动电商引流渠道及策略

(4) 珠宝首饰企业O2O移动电商引流优秀案例

2.3.4 珠宝首饰企业如何打造极致的移动O2O用户体验

(1) 珠宝首饰移动O2O用户体验的打造方向

(2) 珠宝首饰移动电商O2O体验环境建设及营造

(3) 珠宝首饰移动O2O如何打造极致消费体验

2.4 珠宝首饰行业移动电商的未来发展趋势预测

2.4.1 网站流量结构的变化趋势预测

2.4.2 O2O电商模式发展机遇分析

(1) O2O生态圈的竞争趋势预测

(2) O2O模式的创新机遇分析

2.4.3 移动电商营销发展趋势预测

(1) 碎片化的时代特征对移动营销的影响分析

(2) 移动社交媒体对移动营销的影响分析

2.4.4 珠宝首饰行业移动电商发展趋势预测

第三章 珠宝首饰行业移动互联网营销策略分析

3.1 珠宝首饰行业移动营销内容设计的流程及模型架构

3.1.1 移动营销内容设计的要求分析

- (1) 互动的商务逻辑
- (2) 优质的操作体验
- (3) 基于数据的运营机制

3.1.2 移动营销形式及内容的设计流程分析

- (1) 流程一：内容和渠道碎片化的营销形式及内容互动设计
- (2) 流程二：基于CRM消费行为的营销形式及内容互动设计

3.1.3 珠宝首饰移动营销内容架构模型

3.2 珠宝首饰行业移动互联网营销渠道分析

3.2.1 移动互联网对传统珠宝首饰行业营销渠道的颠覆分析

3.2.2 移动互联网营销新渠道的特征分析

3.2.3 移动互联网营销新渠道的结构分析

3.2.4 珠宝首饰企业移动互联网营销渠道的推广和培育

- (1) 渠道传播
- (2) 营销推广
- (3) 渠道运营
- (4) 渠道维护
- (5) 渠道分析

3.3 珠宝首饰企业的移动互联网营销方式及策略分析

3.3.1 移动互联网时代营销策略的定位转向分析

3.3.2 移动互联网时代常用的营销方式分析

- (1) 搜索营销
- (2) 社群营销
- (3) 口碑病毒营销
- (4) 其他营销方式

3.3.3 移动营销新兴手段分析

3.3.4 移动互联网时代的品牌生存与危机处理策略

3.4 移动互联网时代珠宝首饰企业线上线下互动营销策略分析

3.4.1 品牌“调性”的打造策略分析

3.4.2 运营新媒体的策略分析

第四章 珠宝首饰行业APP、微博、微信营销策略分析

4.1 珠宝首饰行业APP营销策略分析

4.1.1 APP营销现状及营销特征分析

- (1) APP营销现状分析
- (2) APP营销的特点分析

（3）APP营销与传统手机营销对比分析

4.1.2 APP主要营销模式分析

（1）企业APP功能定位模式分析

（2）企业APP互动创意模式分析

1）“延伸服务”模式及创意要点

4.1.3企业如何做好APP营销

（1）APP线下推广策略

（2）APP应用商店推广策略

（3）APP社会渠道推广策略

（4）APP其他渠道推广策略

4.2珠宝首饰行业微博营销策略分析

4.2.1微博用户属性及用户行为分析

4.2.2微博舆情分析

4.2.3企业如何做好微博营销

（1）微博营销流程分析

（2）微博营销引流策略分析

（3）常用的微博营销方式分析

（4）微博营销经典案例分析

4.3珠宝首饰行业微信营销策略分析

4.3.1微信营销的价值基础分析

（1）用户属性及用户行为分析

（2）用户群社交关系链分析

（3）微信资讯及APP接口分析

4.3.2企业如何做好微信营销

（1）微信营销流程分析

（2）微信营销引流策略分析

（3）常用的微信营销方式分析

（4）微信营销经典案例分析

第五章 移动互联网时代珠宝首饰企业数据化运营与管理策略

5.1移动互联网大数据的处理及分析策略

5.1.1大数据的含义与特征

5.1.2移动互联网大数据的处理原则及流程分析

（1）数据处理原则

（2）数据处理流程

5.1.3珠宝首饰行业移动电商的关键数据分析

- (1) 移动电商关键数据及分析策略
- (2) 移动电商数据分析需要注意的问题
- 5.2 大数据时代下珠宝首饰企业的运营管理策略
- 5.2.1 移动大数据的特征分析
- 5.2.2 企业如何挖掘大数据的金矿
 - (1) 企业如何利用大数据进行精准市场定位
 - (2) 企业如何利用大数据提升移动电商营销质量
 - (3) 企业如何利用大数据挖掘市场新需求
- 第六章 珠宝首饰企业移动电商转型优秀案例研究
- 6.1 中国珠宝首饰行业移动电商发展现状分析
- 6.2 中国传统珠宝首饰企业移动电商转型的优秀个案
- 6.2.1 周大福珠宝
 - (1) 企业发展简况分析
 - (2) 企业经营情况分析
 - (3) 企业经营优劣势分析
- 6.2.2 周生生珠宝
 - (1) 企业发展简况分析
 - (2) 企业经营情况分析
 - (3) 企业经营优劣势分析
- 6.2.3 潮宏基珠宝
 - (1) 企业发展简况分析
 - (2) 企业经营情况分析
 - (3) 企业经营优劣势分析
- 6.2.4 周大生珠宝
 - (1) 企业发展简况分析
 - (2) 企业经营情况分析
 - (3) 企业经营优劣势分析
- 6.2.5 禧六福珠宝
 - (1) 企业发展简况分析
 - (2) 企业经营情况分析
 - (3) 企业经营优劣势分析
- 6.3 中国网络品牌珠宝首饰企业移动电商经营借鉴
- 6.3.1 钻石小鸟
 - (1) 企业发展简况分析
 - (2) 企业经营情况分析

（3）企业经营优劣势分析

6.3.2珂兰钻石

（1）企业发展简况分析

（2）企业经营情况分析

（3）企业经营优劣势分析

6.3.3佐卡伊珠宝

（1）企业发展简况分析

（2）企业经营情况分析

（3）企业经营优劣势分析

6.3.4宝珑珠宝

（1）企业发展简况分析

（2）企业经营情况分析

（3）企业经营优劣势分析

6.3.5奈莎珠宝

（1）企业发展简况分析

（2）企业经营情况分析

（3）企业经营优劣势分析

第七章 主要移动电商平台优劣势与珠宝首饰行业切入点分析

7.1中国移动电商品平台总体情况分析「AK LT」

7.1.1中国移动购物市场发展历程分析

7.1.2中国移动购物市场交易规模分析

7.1.3中国移动购物市场交易份额结构

7.1.4中国移动购物市场实力矩阵分析

7.2中国主要移动电商平台优劣势与珠宝首饰行业切入点分析

7.2.1天猫APP

（1）天猫平台的定位

（2）天猫平台发展规模及潜力

（3）天猫对珠宝首饰企业的准入门槛

（4）珠宝首饰企业进驻天猫平台的费用

7.2.2京东商城APP

（1）京东商城的定位

（2）京东商城发展规模及潜力

（3）京东对珠宝首饰企业的准入门槛

（4）珠宝首饰企业进驻京东平台的费用

7.2.3苏宁易购APP

- (1) 苏宁易购平台的定位
- (2) 苏宁易购平台发展规模及潜力
- (3) 苏宁易购对珠宝首饰企业的准入门槛
- (4) 珠宝首饰企业进驻苏宁易购平台的费用

7.2.4 亚马逊购物APP

- (1) 亚马逊购物平台的定位
- (2) 亚马逊购物平台发展规模及潜力
- (3) 亚马逊购物对珠宝首饰企业的准入门槛
- (4) 珠宝首饰企业进驻亚马逊购物平台的费用

7.2.5 1号店APP

- (1) 1号店平台的定位
- (2) 1号店平台发展规模及潜力
- (3) 1号店对珠宝首饰企业的准入门槛
- (4) 珠宝首饰企业进驻1号店平台的费用

7.2.6 当当网APP

- (1) 当当网平台的定位
- (2) 当当网平台发展规模及潜力
- (3) 当当网对珠宝首饰企业的准入门槛
- (4) 珠宝首饰企业进驻当当网平台的费用

7.2.7 国美在线APP

- (1) 国美在线平台的定位
- (2) 国美在线平台发展规模及潜力
- (3) 国美在线对珠宝首饰企业的准入门槛
- (4) 珠宝首饰企业进驻国美在线平台的费用

7.2.8 寺库APP

- (1) 寺库网平台的定位
- (2) 寺库网平台发展规模及潜力
- (3) 寺库网平台的营销推广渠道
- (4) 寺库网平台的仓储物流合作模式

图表目录：

图表1：移动互联网定义的各方观点

图表2：移动互联网的业务体系

图表3：2017-2021年中国网民规模与普及率（单位：亿人，%）

图表4：2017-2021年中国网民上网使用设备情况（单位：%）

图表5：2017-2021年中国移动智能终端设备规模走势图（单位：亿台，%）

图表6：2017-2021年中国移动互联网细分行业应用款数TOP10（单位：款）

图表7：2017-2021年中国移动互联网智能终端用户性别分布情况图（单位：%）

图表8：2017-2021年中国移动互联网智能终端用户年龄分布情况图（单位：%）

图表9：2017-2021年中国移动互联网智能终端用户设备品牌分布情况图（单位：%）

图表10：2021年中国智能手机换机品牌分布情况图（单位：%）

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.huaon.com/channel/internet/830003.html>