

2017-2023年中国工业电气分销行业市场运营态势 及投资前景预测报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2017-2023年中国工业电气分销行业市场运营态势及投资前景预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/detail/320073.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

报告目录：

第1章：中国工业电气分销行业发展综述

1.1 工业电气分销行业概述

1.1.1 工业电气产业链概述

1.1.2 工业电气产业运营模式

1.1.3 工业电气分销行业定义

1.1.4 专业分销商在产业链中的角色

（1）专业分销商为产业链中的重要运营模式

（2）专业分销商为制造商提供延伸服务

（3）专业分销商为客户提供增值服务

（4）系统集成和成套制造业务提升专业分销服务价值

1.1.5 上下游行业对本行业的影响

（1）上游行业对本行业的影响

（2）下游行业对本行业的影响

1.2 工业电气分销行业政策背景

1.2.1 主管部门与管理体制

1.2.2 行业法规与政策

1.2.3 相关行业的产业政策

1.2.4 行业发展规划

1.3 工业电气分销行业经济背景

1.3.1 国外经济形势

1.3.2 国内经济形势

（1）GDP增长情况

（2）固定资产投资情况

（3）进出口贸易情况

1.3.3 国内外经济趋势预测

1.3.4 国内外经济形势对本行业的影响

第2章：工业电气行业发展现状及前景预测

2.1 工业电气行业发展现状分析

2.1.1 工业电气行业发展历程

2.1.2 工业电气行业市场规模

2.1.3 工业电气行业发展特点

2.1.4 工业电气行业技术水平

2.1.5 工业电气行业地区分布

2.1.6 工业电气行业竞争格局

2.2 领先工业电气制造商分析

2.2.1 法国施耐德

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业研发水平
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业产品市场覆盖领域
- (5) 企业产品销售渠道

1) 销售模式概况

2) 销售网络分布

3) 主要分销商及分布

- (6) 企业经营情况分析
- (7) 企业发展战略分析

2.2.2 瑞士ABB

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业研发水平
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业产品市场覆盖领域
- (5) 企业产品销售渠道

1) 销售模式概况

2) 销售网络分布

3) 主要分销商及分布

- (6) 企业经营情况分析
- (7) 企业发展战略分析

2.2.3 德国西门子

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业研发水平
- (3) 企业业务体系
- (4) 企业产品销售渠道

1) 销售模式概况

2) 销售网络分布

3) 主要分销商及分布

- (5) 企业经营情况分析
- (6) 企业发展战略分析

2.2.4 中国常熟开关

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业研发水平
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业产品覆盖领域
- (5) 企业产品销售渠道

1) 销售模式概况

2) 销售网络分布

3) 主要分销商及分布

- (6) 企业经营情况分析
- (7) 企业发展战略分析

2.2.5 中国?人民电器集团

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业研发水平
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业产品市场覆盖领域
- (5) 企业产品销售渠道

1) 销售模式概况

2) 销售网络分布

3) 主要分销商及分布

- (6) 企业经营情况分析
- (7) 企业发展战略分析

2.3 工业电气行业发展趋势与前景预测

2.3.1 工业电气行业发展趋势

2.3.2 工业电气行业需求分析

2.3.3 工业电气行业前景预测

第3章：国际工业电气分销行业发展概况及模式借鉴

3.1 国际工业电气分销行业发展现状

3.1.1 行业发展历程

3.1.2 行业市场规模

3.1.3 行业竞争格局

3.2 国际工业电气分销行业发展模式借鉴

3.2.1 发展模式总体概况

3.2.2 发展模式的方式

- (1) 扩大分销网络

(2) 拓展产品种类

(3) 延伸价值链

3.2.3 发展模式典型案例借鉴

(1) 蓝格赛

(2) 索能达

(3) 西科国际

3.2.4 国际发展模式对国内企业的借鉴分析

3.3 国际领先工业电气分销商分析

3.3.1 法国蓝格赛 (Rexel)

(1) 企业发展简况

(2) 企业市场地位

(3) 企业产品构成

(4) 企业产品应用领域

(5) 企业销售渠道及网络布局

(6) 企业经营情况

(7) 企业在华布局及投资战略

(8) 企业最新动向

3.3.2 法国索能达 (SONEPAR)

(1) 企业发展简况

(2) 企业市场地位

(3) 企业产品构成

(4) 企业产品应用领域

(5) 企业销售渠道及网络布局

(6) 企业经营情况

(7) 企业在华布局及投资战略

3.3.3 美国西科国际

(1) 企业发展简况

(2) 企业市场地位

(3) 企业产品构成

(4) 企业产品应用领域

(5) 企业销售渠道及网络布局

(6) 企业经营情况

(7) 企业在华布局及投资战略

3.4 国际工业电气分销行业发展趋势及前景

3.4.1 国际市场发展趋势

3.4.2 国际市场发展前景

第4章：中国工业电气分销行业发展现状及模式转型

4.1 工业电气分销行业发展现状

4.1.1 行业发展历程

4.1.2 行业市场规模

4.1.3 行业发展特点

4.1.4 行业技术水平

4.1.5 行业地区布局

4.2 工业电气分销行业竞争格局

4.2.1 行业竞争主体

4.2.2 行业竞争特点

4.2.3 波特五力模型分析

（1）行业内部竞争格局

（2）行业上游议价能力分析

（3）行业下游议价能力分析

（4）行业新进入者威胁

（5）行业替代品威胁

4.2.4 行业兼并与重组整合分析

（1）行业兼并与重组整合概况

（2）行业兼并与重组整合动态

（3）行业兼并与重组整合发展趋势

4.2.5 行业竞争趋势分析

4.3 工业电气分销行业经营模式转型分析

4.3.1 传统分销模式

（1）传统分销模式概述

（2）传统分销模式分类

（3）传统分销模式缺点

4.3.2 提供解决方案模式转型

（1）提供解决方案模式概述

（2）提供解决方案模式优势

（3）提供解决方案模式案例

1) 众业达“系统集成及成套制造服务于分销业务”

2) 海得控制“专业分销+系统集成”

第5章：中国工业电气分销行业细分市场分析

5.1 工业电气分销行业产品结构分析

5.2 中低压输配电产品分销市场分析

5.2.1 中低压输配电行业发展现状

- (1) 中低压输配电行业发展概况
- (2) 中低压输配电行业应用领域
- (3) 中低压输配电行业的主要企业

5.2.2 中低压输配电分销行业市场规模

5.2.3 中低压输配电分销行业市场格局

5.2.4 中低压输配电分销行业发展趋势

5.2.5 中低压输配电分销行业前景预测

- (1) 中低压输配电行业前景预测
- (2) 中低压输配电分销行业前景预测

5.3 工业自动化控制产品分销市场分析

5.3.1 工业自动化控制行业发展现状

- (1) 工业自动化控制行业发展概况
- (2) 工业自动化控制行业主要应用领域
- (3) 工业自动化控制行业的主要企业

5.3.2 工业自动化控制产品分销市场规模

5.3.3 工业自动化控制产品分销市场发展特点

5.3.4 工业自动化控制产品分销市场格局

5.3.5 工业自动化控制产品分销市场趋势分析

5.3.6 工业自动化控制产品分析市场前景预测

- (1) 工业自动化控制行业前景预测
- (2) 工业自动化控制产品分销市场前景预测

第6章：中国工业电气分销行业客户需求及前景预测

6.1 工业电气分销行业下游需求分析

6.1.1 工业电气分销行业终端应用领域分布

6.1.2 电力对工业电气产品需求分析

- (1) 工业电气产品在电力行业的应用
- (2) 电力对工业电气产品需求现状
- (3) 电力客户对工业电气分销商的要求
- (4) 电力对工业电气产品需求前景

6.1.3 工业对工业电气产品需求分析

- (1) 工业电气产品在工业的应用
- (2) 工业对工业电气产品需求现状
- (3) 工业客户对工业电气分销商的要求

- (4) 工业对工业电气产品需求前景
- 6.1.4 能源对工业电气产品需求分析
 - (1) 工业电气产品在能源的应用
 - (2) 能源对工业电气产品需求现状
 - (3) 能源客户对工业电气分销商的要求
 - (4) 能源对工业电气产品需求前景
- 6.1.5 城乡基础设施对工业电气产品需求分析
 - (1) 工业电气产品在城乡基础设施的应用
 - (2) 城乡基础设施对工业电气产品需求现状
 - (3) 城乡基础设施客户对工业电气分销商的要求
 - (4) 城乡基础设施对工业电气产品需求前景
- 6.1.6 商用、民用及其他领域对工业电气产品需求分析
 - (1) 商用领域对工业电气产品需求分析
 - (2) 民用领域对工业电气产品需求分析
 - (3) 其他领域对工业电气产品需求分析
- 6.1.7 交通对工业电气产品需求分析
 - (1) 工业电气产品在交通行业的应用
 - (2) 交通对工业电气产品需求现状
 - (3) 交通对工业电气产品需求前景
- 6.2 工业电气分销行业主要客户及需求分析
 - 6.2.1 行业的主要客户概况
 - 6.2.2 成套设备厂概况及需求分析
 - 6.2.3 机械制造商概况及需求分析
 - 6.2.4 级分销商概况及需求分析
- 6.3 工业电气分销行业前景预测
 - 6.3.1 工业电气分销行业发展趋势
 - 6.3.2 工业电气分销行业前景预测
- 第7章：中国工业电气分销行业投资潜力与建议
 - 7.1 工业电气分销行业SWOT分析
 - 7.1.1 行业发展优势分析
 - 7.1.2 行业发展劣势分析
 - 7.1.3 行业发展机遇分析
 - 7.1.4 行业发展威胁分析
 - 7.2 工业电气分销行业投资潜力分析
 - 7.2.1 行业投资环境剖析

7.2.2 行业投资特性分析

- (1) 行业进入壁垒
- (2) 行业盈利因素
- (3) 行业地域性分析
- (4) 行业生命周期所处阶段

7.2.3 行业投资潜力分析

- (1) 行业重点可投资领域
- (2) 行业目标市场需求潜力
- (3) 行业投资潜力综合评判

7.3 工业电气分销行业投资风险及建议

7.3.1 行业投资风险及对策

- (1) 经营风险及对策
- (2) 技术风险及对策
- (3) 市场风险及对策
- (4) 政策风险及对策

7.3.2 行业投资动向及建议

- (1) 行业最新投资动向
- (2) 行业企业投资建议

1) 行业投资方向建议

2) 行业投资方式建议

- (3) 企业竞争力构建建议

1) 市场网络与业务规模

2) 产品管理与客户需求管理

3) 仓储管理与物流配送能力

4) 行业增值应用

5) 技术支持服务

6) 客户响应能力

第8章：中国工业电气分销行业领先企业分析(AK WZY)

8.1 工业电气分销商关键成功因素

8.1.1 产品供应齐全

8.1.2 分销网络完善

8.1.3 可靠的物流配送

8.1.4 具备竞争力的价格

8.1.5 提供技术支持

8.1.6 定制化服务和快速响应

8.2 工业电气分销行业领先企业个案分析

8.2.1 众业达电气股份有限公司

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业产品构成及代理品牌
- (3) 企业销售渠道及网络布局
- (4) 企业产品应用领域
- (5) 企业应用案例分析
- (6) 企业经营情况
- 1) 主要经济指标
- 2) 盈利能力分析
- 3) 运营能力分析
- 4) 偿债能力分析
- 5) 发展能力分析
- (7) 企业优势与劣势分析
- (8) 企业最新动向

8.2.2 上海海得控制系统股份有限公司

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业产品构成及代理品牌
- (3) 企业销售渠道及网络布局
- (4) 企业产品应用领域
- (5) 企业应用案例分析
- (6) 企业经营情况
- 1) 主要经济指标
- 2) 盈利能力分析
- 3) 运营能力分析
- 4) 偿债能力分析
- 5) 发展能力分析
- (7) 企业优势与劣势分析
- (8) 企业最新动向

8.2.3 福州福大自动化科技有限公司

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业产品构成及代理品牌
- (3) 企业销售渠道及网络布局
- (4) 企业产品应用领域
- (5) 企业经营情况

(6) 企业优势与劣势分析

8.2.4 北京亿维德机电设备有限公司

(1) 企业发展简况

(2) 企业产品构成及代理品牌

(3) 企业销售渠道及网络布局

(4) 企业应用案例分析

(5) 企业经营情况

(6) 企业优势与劣势分析

(7) 企业最新动向

8.2.5 上海欣明机电贸易有限公司

(1) 企业发展简况

(2) 企业产品构成及代理品牌

(3) 企业销售渠道及网络布局

(4) 企业经营情况

(5) 企业优势与劣势分析

8.2.6 川新潮工控技术有限责任公司

(1) 企业发展简况

(2) 企业产品构成及代理品牌

(3) 企业销售渠道及网络布局

(4) 企业应用案例分析

(5) 企业优势与劣势分析

8.2.7 乐清市新格电气有限公司

(1) 企业发展简况

(2) 企业产品构成及代理品牌

(3) 企业产品应用领域

(4) 企业经营情况

(5) 企业优势与劣势分析

8.2.8 天津保泰电器有限公司

(1) 企业发展简况

(2) 企业产品构成及代理品牌

(3) 企业销售渠道及网络布局

(4) 企业产品应用领域

(5) 企业经营情况

(6) 企业优势与劣势分析

8.2.9 蓝格赛-华联电工器材商业有限公司

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业产品构成及代理品牌
- (3) 企业销售渠道及网络布局
- (4) 企业经营情况
- (5) 企业优势与劣势分析

8.2.10 大连宏图自控技术有限公司

- (1) 企业发展简况
- (2) 企业产品构成及代理品牌
- (3) 企业销售渠道及网络布局
- (4) 企业经营情况
- (5) 企业优势与劣势分析

部分图表目录：

图表1：工业电气产业链的运营模式

图表2：2008年以来美国实际GDP季环比折年率走势（单位：%）

图表3：2000年以来欧元区GDP季度同比增长变化（单位：%）

图表4：2007年以来日本实际GDP环比变化（单位：%）

图表5：2006年以来中国GDP增长情况（单位：亿元，%）

图表6：2006年以来我国工业增加值增长情况（单位：%）

图表7：2009年以来我国PMI指数变化趋势

图表8：2006年以来中国固定资产投资情况（单位：亿元，%）

图表9：2006年以来中国进出口贸易情况（单位：亿美元）

图表10：2013年以来全球主要国家宏观经济指标及预测（单位：%）

图表11：2003年以来中国工业电气产品销售收入的增长情况（单位：万亿元，%）

图表12：2003年以来中国工业电气产品利润总额的增长情况（单位：亿元，%）

图表13：中国电气机械及器材制造业区域市场份额（单位：%）

图表14：全国部分地区电气产业版图

图表15：法国施耐德发展历程

图表16：施耐德EcoStruxureTM能效管理平台步骤示意图

图表17：施耐德EcoStruxureTM能效管理平台重要节能案例

图表18：法国施耐德可提供的产品及解决方案

图表19：施耐德产品能源及基础设施市场覆盖领域

图表20：施耐德产品数据中心及网络覆盖领域

图表21：施耐德产品工业市场覆盖领域

图表22：施耐德产品住宅市场覆盖领域

图表23：施耐德产品建筑市场覆盖领域

图表24：法国施耐德销售额使用明细（单位：亿欧元）

图表25：法国施耐德电气在华销售模式示意图

图表26：法国施耐德电气员工在全球的分布情况（单位：%）

图表27：法国施耐德销售额入现金流情况（单位：亿欧元）

图表28：施耐德销售收入分地区分布（单位：%）

图表29：施耐德销售收入分领域分布（单位：%）

图表30：施耐德电力在华三大战略示意图

图表31：瑞士ABB在华发展历程

图表32：瑞士ABB主要创新成果（按时间段来分）

图表33：ABB全球研究团队构成

图表34：瑞士ABB在华产品结构列表

图表35：瑞士ABB主营业务收入及净利润趋势图（单位：十亿美元，亿美元，%）

图表36：西门子在华销售网络分布

图表37：2008年以来西门子经营情况（单位：亿欧元，%）

图表38：江苏省电器控制工程技术研究中心组织架构

图表39：常熟开关制造有限公司分布情况

图表40：常熟开关制造有限公司市场规模变化趋势（单位：亿元，%）

图表41：中国?人民电器集团国际销售网络

图表42：中国·人民电器集团分布情况

图表43：2011年以来中国?人民电器集团产销能力分析（单位：万元）

图表44：2017-2023年中国工业电气产品前景预测（单位：千亿元，亿元）

图表45：法国蓝格赛（Rexel）市场发展历程

图表46：法国蓝格赛（Rexel）在华产品结构

图表47：法国蓝格赛（Rexel）产品覆盖市场（单位：%）

图表48：法国蓝格赛（Rexel）产品销售区域结构（单位：%）

图表49：法国蓝格赛（Rexel）业务规模增长情况（单位：亿欧元）

图表50：法国蓝格赛（Rexel）在华业务实体

图表51：法国蓝格赛（Rexel）在华销售网点

图表52：法国蓝格赛（Rexel）获多项供应商大奖

图表53：法国索能达（SONEPAR）产品结构

图表54：法国索能达（SONEPAR）业务规模增长情况（单位：亿欧元）

图表55：美国西科国际有限公司发展历程

图表56：美国西科国际有限公司分领域子公司介绍

图表57：美国西科国际有限公司主要服务市场及服务内容

图表58：美国西科国际有限公司销售网络服务内容

图表59：2008年以来西科国际有限公司经营情况（单位：亿美元，千万美元，%）

图表60：工业电气分销行业重点企业知名度排名

详细请访问：<https://www.huaon.com/detail/320073.html>