

2021-2026年中国药品销售市场深度分析及投资战略咨询报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2021-2026年中国药品销售市场深度分析及投资战略咨询报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/channel/medicines/741691.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

我国医药产业链主要包括医药制造、医药流通和医药消费三个环节。其中，狭义的“医药流通”环节是连接上游医药生产厂家和药品零售终端客户的一项经营活动，主要是指药品流通企业从上游生产厂家采购药品，然后出售给医院、药店等零售终端客户的药品流通过程。从渠道份额来看，2020年，公立医院终端、公立基层医疗终端、零售药店终端的渠道份额分别为64%/9.7%/26.3%，其中公立医院市场份额最大，为最重要的药品销售渠道，但呈现下降趋势；零售药店终端的市场份额则呈现上升趋势，渠道份额由2013年的23.3%提升至2020年的26.3%。未来，随着“处方外流”和“医药分开”趋势的加剧，零售药店终端占比预计将进一步提升。

2013-2020年药品销售三大终端的销售额分布情况

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国家统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 药品销售行业发展综述

第一节 药品销售行业定义及分类

一、行业定义

二、行业主要分类

三、行业特性

第二节 药品销售行业统计标准

一、统计部门和统计口径

二、行业主要统计方法介绍

三、行业涵盖数据种类介绍

第三节 最近3-5年中国药品销售行业经济指标分析

一、赢利性

二、成长速度

三、附加值的提升空间

四、进入壁垒 / 退出机制

1、技术壁垒

2、渠道壁垒

3、市场准入壁垒

4、必要资本量壁垒

5、退出壁垒

五、风险性

六、行业周期

七、竞争激烈程度指标

八、行业及其主要子行业成熟度分析

第二章 药品销售行业市场环境及影响分析（PEST）

第一节 药品销售行业政治法律环境（P）

一、行业主要政策法规

二、政策环境对行业的影响

第二节 行业经济环境分析（E）

一、经济发展现状分析

二、当前经济主要问题

三、未来经济运行与政策展望

四、宏观经济环境对行业的影响分析

第三节 行业社会环境分析（S）

一、药品销售产业社会环境

1、人口环境分析

2、教育环境分析

3、文化环境分析

4、生态环境分析

5、中国城镇化率

二、社会环境对行业的影响

第四节 行业技术环境分析（T）

一、药品销售技术分析

二、行业主要技术发展趋势

三、技术环境对行业的影响

第三章 国际药品销售行业发展分析及经验借鉴

第一节 全球药品销售市场总体情况分析

一、全球药品销售行业发展概况

二、全球药品销售市场结构

三、全球药品销售行业发展特征

四、全球药品销售行业竞争格局

五、全球药品销售市场区域分布

六、国际重点药品销售企业运营分析

第二节 全球主要国家（地区）市场分析

一、欧洲

二、北美

三、日本

四、韩国

五、其他国家地区

第四章 我国药品销售行业运行现状分析

第一节 我国药品销售行业发展状况分析

一、我国药品销售行业发展阶段

二、我国药品销售行业发展总体概况

三、我国药品销售行业发展特点分析

四、我国药品销售行业商业模式分析

第二节 药品销售行业发展现状

一、我国药品销售行业市场规模

二、我国药品销售行业发展分析

三、中国药品销售企业发展分析

第三节 药品销售市场情况分析

一、中国药品销售市场总体概况

二、中国药品销售市场发展分析

三、中国药品销售市场供求分析

第五章 我国药品销售所属行业整体运行指标分析

第一节 中国药品销售所属行业总体规模分析

一、企业数量结构分析

受新冠疫情带动药械需求增加影响，2020年全国零售药店数量小幅增长。具体来看，2020年，全国共有零售药店门店总数55.39万家，同比增长5.70%。其中，单体药店24.09家，同比增长2.97%；连锁药店门店31.29家，同比增长7.91%。此外，我国药店连锁化率呈现不断提升趋势，药店连锁化率由2013年的37%提升至2020年的56%，但同美国等发达国家相比，我国药店连锁化率提升空间仍较大。

2013-2020年中国连锁门店、单体药店数量及连锁化率

二、人员规模状况分析

三、行业资产规模分析

四、行业市场规模分析

第二节 中国药品销售所属行业财务指标总体分析

一、我国药品销售所属行业盈利能力分析

1、我国药品销售所属行业销售利润率

2、我国药品销售所属行业成本费用利润率

3、我国药品销售所属行业亏损面

二、我国药品销售所属行业偿债能力分析

1、我国药品销售所属行业资产负债比率

2、我国药品销售所属行业利息保障倍数

三、我国药品销售所属行业营运能力分析

1、我国药品销售所属行业应收帐款周转率

2、我国药品销售所属行业总资产周转率

3、我国药品销售所属行业流动资产周转率

四、我国药品销售所属行业发展能力分析

1、我国药品销售所属行业总资产增长率

2、我国药品销售所属行业利润总额增长率

3、我国药品销售所属行业主营业务收入增长率

4、我国药品销售所属行业资本保值增值率

第六章 2016-2020年药品销售行业竞争形势

第一节 行业总体市场竞争状况分析

一、药品销售行业竞争结构分析

1、现有企业间竞争

2、潜在进入者分析

3、替代品威胁分析

4、供应商议价能力

5、客户议价能力

6、竞争结构特点总结

二、药品销售行业企业间竞争格局分析

三、药品销售行业集中度分析

四、药品销售行业SWOT分析

1、药品销售行业优势分析

2、药品销售行业劣势分析

3、药品销售行业机会分析

4、药品销售行业威胁分析

第二节 中国药品销售行业竞争格局综述

一、药品销售行业竞争概况

二、中国药品销售行业竞争力分析

三、药品销售行业主要企业竞争力分析

第三节 药品销售行业竞争格局分析

一、国内外药品销售竞争分析

二、我国药品销售市场竞争分析

三、我国药品销售市场集中度分析

四、国内主要药品销售企业动向

五、国内药品销售企业拟在建项目分析

第四节 药品销售行业并购重组分析

第七章 2016-2020年药品销售行业领先企业经营形势分析

第一节 中国药品销售企业总体发展状况分析

第二节 中国领先药品销售企业经营形势分析

一、A公司

1、企业简况

2、企业主营业务分析

3、企业经营情况分析

4、企业优劣势分析

二、B公司

1、企业简况

2、企业主营业务分析

3、企业经营情况分析

4、企业优劣势分析

三、C公司

1、企业简况

2、企业主营业务分析

3、企业经营情况分析

4、企业优劣势分析

四、D公司

1、企业简况

2、企业主营业务分析

3、企业经营情况分析

4、企业优劣势分析

五、E公司

1、企业简况

2、企业主营业务分析

3、企业经营情况分析

4、企业优劣势分析

第八章 2021-2026年药品销售行业前景及投资价值

第一节 药品销售行业五年规划现状及未来预测

第二节 2021-2026年药品销售市场发展前景

- 一、2021-2026年药品销售市场发展潜力
- 二、2021-2026年药品销售市场发展前景展望
- 三、2021-2026年药品销售细分行业发展前景分析

第三节 2021-2026年药品销售市场发展趋势预测

- 一、2021-2026年药品销售行业发展趋势
- 二、2021-2026年药品销售市场规模预测
- 三、2021-2026年药品销售行业应用趋势预测

第四节 药品销售行业投资特性分析

- 一、药品销售行业进入壁垒分析
- 二、药品销售行业盈利因素分析
- 三、药品销售行业盈利模式分析

第五节 2021-2026年药品销售行业发展的影响因素

- 一、有利因素
- 二、不利因素

第六节 2021-2026年药品销售行业投资价值评估分析

- 一、行业投资效益分析
- 二、产业发展的空白点分析
- 三、投资回报率比较高的投资方向
- 四、新进入者应注意的障碍因素

第九章 2021-2026年药品销售行业投资机会与风险防范

第一节 药品销售行业投融资情况

- 一、行业资金渠道分析
- 二、固定资产投资分析
- 三、兼并重组情况分析
- 四、药品销售行业投资现状分析

第二节 2021-2026年药品销售行业投资机会

- 一、产业链投资机会
- 二、细分市场投资机会
- 三、重点区域投资机会
- 四、药品销售行业投资机遇

第三节 2021-2026年药品销售行业投资风险及防范

- 一、政策风险及防范
- 二、技术风险及防范

三、供求风险及防范

四、宏观经济波动风险及防范

五、关联产业风险及防范

六、产品结构风险及防范

七、其他风险及防范

第四节 中国药品销售行业投资建议

一、药品销售行业未来发展方向

二、药品销售行业主要投资建议

三、中国药品销售企业融资分析

第十章 药品销售行业发展战略研究

第一节 药品销售行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第二节 对我国药品销售品牌的战略思考

一、药品销售品牌的重要性

二、药品销售实施品牌战略的意义

三、药品销售企业品牌的现状分析

四、我国药品销售企业的品牌战略

五、药品销售品牌战略管理的策略

第三节 药品销售经营策略分析

一、药品销售市场细分策略

二、药品销售市场创新策略

三、品牌定位与品类规划

四、药品销售新产品差异化战略

第四节 药品销售行业投资战略研究

一、2021-2026年药品销售行业投资战略

二、2021-2026年细分行业投资战略

第十一章 研究结论及发展建议

第一节 药品销售行业研究结论及建议

第二节 药品销售关联行业研究结论及建议

第三节 药品销售行业发展建议

一、行业发展策略建议（AK LZH）

二、行业投资方向建议

三、行业投资方式建议

图表目录：

图表1：药品销售版块划分

图表2：药品销售行业生命周期示意图

图表3：药品销售行业主要政策法规

图表4：2016-2020年中国季度GDP增长率走势分析图 单位：%

图表5：2016-2020年中国分产业季度GDP增长率走势分析图 单位：%

图表6：2016-2020年中国工业增加值走势分析图单位：%

图表7：2016-2020年中国固定资产投资走势分析图单位：%

图表8：2016-2020年中国东、中、西部地区固定资产投资走势分析图单位：%

图表9：2016-2020年中国社会消费品零售总额走势分析图单位：亿元，%

图表10：2016-2020年中国社会消费品零售总额构成走势分析图单位：%

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.huaon.com/channel/medicines/741691.html>