2019-2025年中国互联网消费金融市场深度评估及投资方向研究报告

报告大纲

华经情报网
www.huaon.com

一、报告简介

华经情报网发布的《2019-2025年中国互联网消费金融市场深度评估及投资方向研究报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：https://www.huaon.com//detail/374437.html

报告价格：电子版: 9000元　纸介版：9000元　电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联 系 人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

本研究报告数据主要采用国家统计数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 互联网消费金融行业相关概述 1
1.1 服务的内涵与特征 1
1.1.1 服务的内涵 1
1.1.2 服务的特征 2
1.2 互联网消费金融行业相关概述 3
1.2.1 互联网消费金融行业的定义 3
1.2.2 互联网消费金融行业的分类 3
1.2.3 互联网消费金融行业的产业链结构 4
1.2.4 互联网消费金融行业在国民经济中的地位 7
1.3 互联网消费金融行业统计标准介绍 8
1.3.1 行业统计部门和统计口径 8
1.3.2 行业研究机构介绍 8
1.3.3 行业主要统计方法介绍 8
1.3.4 行业涵盖数据种类介绍 9
第二章 中国互联网消费金融行业发展环境 16
2.1 中国互联网消费金融行业政策法律环境分析 16
2.1.1 行业管理体制分析 16
2.1.2 行业主要法律法规 16
2.1.3 政策环境对行业的影响 24
2.2 中国互联网消费金融行业经济环境分析 26
2.2.1 宏观经济形势分析 26
2.2.2 宏观经济环境对行业的影响分析 68
2.3 中国互联网消费金融行业社会环境分析 68
2.3.1 行业社会环境分析 68
2.3.2 社会发展对行业的影响分析 81
2.4 中国互联网消费金融行业消费环境分析 82
2.4.1 行业消费驱动分析 82
2.4.2 行业消费需求特点 82

2.4.3 行业消费群体分析 83
2.4.4 消费环境对行业的影响分析 83
第三章 中国互联网消费金融行业发展概述 85
3.1 中国互联网消费金融行业发展状况分析 85
3.1.1 中国互联网消费金融行业发展阶段 85
3.1.2 中国互联网消费金融行业发展总体概况 85
3.1.3 中国互联网消费金融行业发展特点分析 87
3.1.4 中国互联网消费金融行业商业模式分析 87
3.2 2014-2018年互联网消费金融行业发展现状 95
3.2.1 2014-2018年中国互联网消费金融行业市场规模 95
3.2.2 2014-2018年中国互联网消费金融行业发展分析 96
3.2.3 2014-2018年中国互联网消费金融企业发展分析 97
3.3 2014-2018年中国互联网消费金融行业市场供需分析 97
3.3.1 中国互联网消费金融行业供给分析 97
3.3.3 中国互联网消费金融行业供需平衡 99
第四章 中国互联网消费金融行业发展前景分析 103
4.1 2017-2022年中国互联网消费金融市场发展前景 103
4.1.1 2017-2022年互联网消费金融市场发展潜力 103
4.1.2 2017-2022年互联网消费金融市场发展前景展望 103
4.1.3 2017-2022年互联网消费金融细分行业发展前景分析 104
4.2 2017-2022年中国互联网消费金融市场发展趋势预测 105
4.2.1 2017-2022年互联网消费金融行业发展趋势 105
4.2.2 2017-2022年互联网消费金融市场规模预测 105
4.2.3 2017-2022年互联网消费金融行业应用趋势预测 106
4.2.4 2017-2022年细分市场发展趋势预测 106
4.3 2017-2022年互联网消费金融行业投资风险分析 107
4.3.1 行业政策风险 107
4.3.2 宏观经济风险 107
4.3.3 市场竞争风险 107
4.3.4 关联产业风险 107
4.3.5 其他投资风险 108
4.4 2017-2022年中国互联网消费金融行业面临的困境及对策 108
4.4.1 中国互联网消费金融行业面临的困境及对策 108
1、中国互联网消费金融行业面临困境 108
2、中国互联网消费金融行业对策探讨 109

4.4.2 中国互联网消费金融企业发展困境及策略分析 110
1、中国互联网消费金融企业面临的困境 110
2、中国互联网消费金融企业的对策探讨 111
4.4.3 国内互联网消费金融企业的出路分析 112
第五章 中国互联网消费金融行业服务领域分析 114
5.1互联网消费金融行业服务领域概况 114
5.1.1行业主要服务领域 114
5.1.2行业服务结构分析 115
5.1.3服务发展趋势分析 115
5.1.4服务策略建议 117
5.2服务领域——电商 119
5.2.1市场发展现状概述 119
5.2.2行业市场应用规模 121
5.2.3行业市场需求分析 122
5.3服务领域——P2P 123
5.3.1市场发展现状概述 123
5.3.2行业市场应用规模 129
5.3.3行业市场需求分析 130
5.4服务领域——网络分期 131
5.4.1市场发展现状概述 131
5.4.2行业市场应用规模 131
5.4.3行业市场需求分析 132
第六章 中国互联网消费金融行业市场竞争格局分析 133
6.1 互联网消费金融行业竞争格局分析 133
6.1.1 互联网消费金融行业区域分布格局 133
6.1.2 互联网消费金融行业企业规模格局 133
6.1.3 互联网消费金融行业企业性质格局 134
6.2 互联网消费金融行业竞争状况分析 134
6.2.1 互联网消费金融行业上游议价能力 134
6.2.2 互联网消费金融行业下游议价能力 134
6.2.3 互联网消费金融行业新进入者威胁 134
6.2.4 互联网消费金融行业替代产品威胁 135
6.2.5 互联网消费金融行业内部竞争分析 135
6.3 互联网消费金融行业投资兼并重组整合分析 136
6.3.1 投资兼并重组现状 136

6.3.2 投资兼并重组案例 136
6.3.3 投资兼并重组趋势 137
第七章 中国互联网消费金融行业企业经营分析 138
7.1 京东金融集团经营分析 138
7.1.1 企业发展基本情况 138
7.1.2 企业主要服务分析 138
7.1.3 企业竞争优势分析 139
7.1.4 企业经营状况分析 140
7.1.5 企业最新发展动态 140
7.1.6 企业发展战略分析 141
7.2 平安普惠金融有限公司经营分析 141
7.2.1 企业发展基本情况 141
7.2.2 企业主要服务分析 142
7.2.3 企业竞争优势分析 143
7.2.4 企业经营状况分析 144
7.2.5 企业最新发展动态 145
7.2.6 企业发展战略分析 145
7.3 中银消费金融有限公司经营分析 146
7.3.1 企业发展基本情况 146
7.3.2 企业主要服务分析 146
7.3.3 企业竞争优势分析 147
7.3.4 企业经营状况分析 147
7.3.5 企业最新发展动态 147
7.3.6 企业发展战略分析 148
7.4 上汽通用汽车金融有限责任公司经营分析 148
7.4.1 企业发展基本情况 148
7.4.2 企业主要服务分析 148
7.4.3 企业竞争优势分析 149
7.4.4 企业经营状况分析 150
7.4.5 企业最新发展动态 150
7.4.6 企业发展战略分析 150
7.5 丰田汽车金融（中国）有限公司经营分析 151
7.5.1 企业发展基本情况 151
7.5.2 企业主要服务分析 151
7.5.3 企业竞争优势分析 152

7.5.4 企业经营状况分析 152
7.5.5 企业最新发展动态 153
7.5.6 企业发展战略分析 153
第八章 互联网对互联网消费金融行业的影响分析 154
8.1 互联网对互联网消费金融行业的影响 154
8.1.1 智能服务设备发展情况分析 154
1、智能服务设备发展概况 154
2、主要服务APP应用情况 155
8.1.2 服务智能设备经营模式分析 156
1、智能硬件模式 156
2、服务APP模式 156
3、虚实结合模式 156
4、个性化资讯模式 157
8.1.3 智能设备对互联网消费金融行业的影响分析 158
1、智能设备对互联网消费金融行业的影响 158
2、服务智能设备的发展趋势分析 158
8.2 互联网+服务发展模式分析 159
8.2.1 互联网+服务商业模式解析 159
1、商业银行——传统信贷转型，注重产品创新和场景延伸 159
（1）服务模式 159
（2）盈利模式 160
2、消费金融公司——牌照价值仍旧明显 161
（1）服务模式 161
（2）盈利模式 161
8.2.2 互联网+服务案例分析 162
1、互补京东零售业务 京东消费金融战略地位显现 162
2、分期乐升级变乐信集团 布局消费金融共生体系 164
3、背靠联通和招行 招联提升场景适配能力 165
8.3 互联网背景下互联网消费金融行业发展趋势分析 170
第九章 互联网消费金融企业市场营销策略探讨 174
9.1 服务营销的特点 174
9.1.1 服务产品的无形性 174
9.1.2 服务的不可分离性 174
9.1.3 服务产品的可变性 175
9.1.4 服务产品的易失性 175

9.2 互联网消费金融企业的营销策略 176
9.2.1 内部营销与交互作用营销 176
9.2.2 差别化管理 178
9.2.3 服务质量管理 178
9.2.4 平衡供求的策略 179
9.3 互联网消费金融企业提高服务质量的营销策略 180
9.3.1 服务质量的主要影响因素模型 180
9.3.2 服务质量影响因素关系分析 181
9.3.3 互联网消费金融企业提高服务质量的营销策略分析 181
9.4 互联网消费金融企业的品牌营销 183
9.4.1 互联网消费金融企业品牌营销中存在的问题 183
1、品牌营销处于初级阶段 183
2、缺乏品牌塑造意愿 183
3、服务品牌理念脱离实质 184
4、品牌营销定位不具备持续价值 184
9.4.2 互联网消费金融企业品牌营销策略分析 184
1、实行差异化的服务 184
2、树立服务品牌营销意识 185
3、提高顾客满意度与忠诚度 185
4、打造高品质的企业服务文化 186
第十章 研究结论及建议 187
10.1 研究结论 187
10.2 建议 189
10.2.1 行业发展策略建议 189
10.2.2 行业投资方向建议 190
10.2.3 行业投资方式建议 197

详细请访问：https://www.huaon.com//detail/374437.html