

2021-2026年中国生鲜O2O市场竞争格局及投资战略规划报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2021-2026年中国生鲜O2O市场竞争格局及投资战略规划报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/channel/internet/705121.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第1章：生鲜O2O行业概念界定及发展环境剖析

1.1生鲜O2O的概念界定及统计说明

1.1.1生鲜O2O的概念界定

（1）概念界定

（2）核心要素

（3）市场价值

1.1.2行业所属国民经济行业分类代码

1.1.3本报告的数据来源及统计标准说明

1.2生鲜O2O行业经济环境

1.2.1宏观经济发展现状

（1）GDP增长情况

（2）农业产业发展情况

1.2.2宏观经济发展展望

1.2.3行业发展与宏观经济相关性分析

1.3生鲜O2O行业政策环境

1.3.1行业监管体系及机构介绍

1.3.2行业标准体系建设现状

（1）现行标准

（2）即将实施标准

1.3.3生鲜O2O发展相关政策规划汇总及解读

（1）行业发展相关政策汇总

（2）行业发展相关规划汇总

1.3.4政策环境对生鲜O2O行业发展的影响分析

1.4生鲜O2O行业社会环境

1.4.1居民收支情况

1.4.2移动互联网普及推广

1.4.3网络购物消费习惯逐渐形成

1.4.4消费升级助推品质消费需求增长

1.4.5跨境电商与农村电商快速发展

1.4.6社会环境对生鲜O2O行业发展的影响

1.5生鲜O2O行业技术环境

1.5.1生鲜O2O行业新兴技术应用现状

1.5.2生鲜O2O行业关键技术分析

(1) 智能供应链技术

(2) 智能物流技术

(3) 冷链物流技术

(4) 即时配送技术

1.5.3生鲜O2O行业技术创新动态

(1) 智能供应链技术创新动态

(2) 即时配送技术创新动态

1.5.4行业技术发展趋势

1.5.5技术环境对行业发展的影响

第2章：全球生鲜O2O行业发展趋势及前景预测

2.1全球生鲜O2O行业市场发展历程

2.2国外生鲜O2O发展模式分析

2.3全球生鲜O2O行业区域整体发展格局及重点区域市场解析

2.3.1全球整体发展格局

2.3.2美国生鲜O2O市场分析

(1) 美国生鲜O2O发展情况

(2) 美国生鲜O2O发展启示

2.4全球生鲜O2O行业代表性企业案例分析

2.4.1境外综合电商生鲜O2O代表

(1) Amazon Fresh

(2) Ocado

(3) Farmigo

(4) 乐天

2.4.2垂直电商平台生鲜O2O代表

(1) Fresh Direct

(2) Relay Foods

(3) Oisix

2.4.3其他类型平台O2O代表

(1) 大地宅配

(2) Local Harvest

2.5国外生鲜O2O行业发展对中国的启示

2.5.1国外生鲜O2O发展模式对我国启示的局限性分析

2.5.2国外生鲜O2O企业发展模式对我国的启示

第3章：中国生鲜O2O行业市场发展与行业痛点分析

3.1中国生鲜电商行业的发展分析

3.1.1生鲜电商行业发展概况

3.1.2生鲜电商行业市场规模

3.1.3生鲜电商行业竞争格局

3.1.4生产电商行业发展趋势

3.1.5生鲜电商行业发展前景

3.2传统生鲜电商行业核心痛点解决方案

3.2.1配送痛点：如何完善冷链物流

（1）配送痛点解析

（2）现有的冷链物流模式

（3）配送痛点突破策略

（4）痛点突破成功案例

3.2.2供应痛点：如何有效整合资源

（1）供应痛点解析

（2）供应痛点突破策略

（3）痛点突破成功案例

3.2.3体验痛点：如何培养用户习惯

（1）体验痛点解析

（2）体验痛点突破策略

（3）痛点突破成功案例

3.2.4发展痛点：如何实现区域扩张

（1）发展痛点解析

（2）发展痛点突破策略

（3）痛点突破成功案例

3.3中国生鲜O2O行业发展状况

3.3.1中国生鲜O2O行业发展概况

3.3.2中国生鲜O2O行业参与者类型及数量规模

3.3.3中国生鲜O2O市场规模测算

3.4生鲜O2O用户规模及普及率分析

3.4.1生鲜O2O用户规模分析

3.4.2生鲜O2O用户使用频率

3.4.3用户使用生鲜O2O原因

3.4.4用户不使用生鲜O2O原因

3.5生鲜O2O用户属性情况分析

3.5.1生鲜O2O用户性别分布

3.5.2生鲜O2O用户年龄分布

3.5.3生鲜O2O用户消费关注点

3.5.4生鲜O2O用户消费能力分析

3.6生鲜O2O用户消费习惯分析

3.6.1用户生鲜O2O购买种类

3.6.2用户生鲜O2O购买平台

3.6.3用户生鲜O2O配送偏好

3.7中国生鲜O2O行业经营效益分析

3.8中国生鲜O2O市场发展痛点分析

第4章：中国生鲜O2O行业竞争状态及市场格局分析

4.1生鲜O2O行业波特五力模型分析

4.1.1行业现有竞争者分析

4.1.2行业潜在进入者威胁

4.1.3行业替代品威胁分析

4.1.4行业供应商议价能力分析

4.1.5行业购买者议价能力分析

4.1.6行业竞争情况总结

4.2生鲜O2O行业投资、兼并与重组分析

4.2.1行业投融资现状

（1）投融资主体

（2）投融资方式

（3）投融资事件汇总

（4）投融资信息汇总

（5）投融资趋势预测

4.2.2行业兼并与重组

（1）兼并与重组事件汇总

（2）兼并与重组动因分析

（3）兼并与重组案例分析

（4）兼并与重组趋势预判

4.3中国生鲜O2O行业细分市场需求格局

4.4中国生鲜O2O区域发展状况

4.5中国生鲜O2O行业企业/品牌格局及集中度分析

4.5.1生鲜O2O行业企业竞争格局

4.5.2主要参与企业竞争要素总结

4.5.3行业市场集中度分析

第5章：中国生鲜O2O产业链梳理及发展解析

5.1生鲜O2O产业链梳理及成本结构分析

5.1.1产业链梳理

5.1.2行业成本结构

5.2中国第三方支付的发展分析

5.2.1第三方支付发展概况

5.2.2第三方支付发展规模

(1) 用户规模

(2) 市场规模

5.2.3第三方支付竞争格局

5.2.4第三方支付发展趋势

5.2.5第三方支付发展前景

5.3中国冷链物流行业的发展分析

5.3.1冷链物流行业发展概况

5.3.2冷链物流行业发展规模

(1) 冷库容量

(2) 冷藏车市场供给

(3) 冷链物流需求量

(4) 冷链物流市场规模

5.3.3冷链物流流通体系建设

(1) 冷链物流需求结构

(2) 冷链物流基础设施区域建设情况

5.3.4冷链物流行业竞争格局

5.3.5冷链物流行业发展前景

5.4中国生鲜O2O细分产品市场

5.4.1水果O2O市场

(1) 水果市场产量

(2) 水果市场销量

(3) 水果市场区域分布

(4) 水果O2O市场发展

5.4.2蔬菜O2O市场

- (1) 蔬菜市场产量
- (2) 蔬菜市场销量
- (3) 蔬菜市场区域分布
- (4) 蔬菜O2O市场发展

5.4.3 海鲜O2O市场

- (1) 海鲜市场产量
- (2) 海鲜市场销量
- (3) 海鲜市场区域分布
- (4) 海鲜O2O市场发展

5.4.4 奶制品O2O市场

- (1) 奶制品市场产量
- (2) 奶制品市场销量
- (3) 奶制品市场区域分布
- (4) 奶制品O2O市场发展

5.4.5 肉类O2O市场

- (1) 肉类市场产量
- (2) 肉类市场销量
- (3) 肉类市场区域分布
- (4) 肉类O2O市场发展

5.5 生鲜O2O行业的运营模式分析

5.5.1 生鲜O2O行业的运营模式概述

5.5.2 仓店一体+超市餐饮+到家模式

- (1) 模式简介
- (2) 模式优劣势
- (3) 典型代表

5.5.3 前置仓+到家模式

- (1) 模式简介
- (2) 模式优劣势
- (3) 典型代表

5.5.4 超市+到家模式

- (1) 模式简介
- (2) 模式优劣势
- (3) 典型代表

5.5.5 流量平台+到家模式

- (1) 模式简介

(2) 模式优劣势

(3) 典型代表

5.5.6 社区拼团+自提/到家模式

(1) 模式简介

(2) 模式优劣势

(3) 典型代表

5.5.7 仓店一体+独立自提+到家+合作人模式

(1) 模式简介

(2) 模式优劣势

(3) 典型代表

第6章：中国生鲜O2O代表性企业发展布局案例研究

6.1 中国生鲜O2O代表性企业发展布局对比

6.2 仓店一体+超市餐饮+到家模式生鲜O2O优秀案例

6.2.1 盒马鲜生

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

6.2.2 超级物种

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台运营模式

(4) 平台物流模式

6.3 前置仓+到家模式生鲜O2O优秀案例

6.3.1 每日优鲜

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

(5) 平台物流模式

6.3.2 朴朴超市

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

(5) 平台物流模式

6.3.3 叮咚买菜

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

6.4 流量平台+到家模式生鲜O2O优秀案例

6.4.1 京东到家

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

6.4.2 美团闪送

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

6.5 社区拼团+自提/到家模式生鲜O2O优秀案例

6.5.1 兴盛优选

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

(5) 平台物流模式

(6) 平台融资成果

6.5.2 十荟团

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

(5) 平台物流模式

(6) 平台融资成果

6.5.3 食享会

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

(5) 平台物流模式

(6) 平台融资成果

6.6超市+到家模式生鲜O2O优秀案例

6.6.1永辉超市

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

(5) 平台物流模式

(6) 平台营销推广

6.6.2大润发

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

(5) 平台物流模式

(6) 平台营销推广

6.6.3沃尔玛

(1) 平台概况简介

(2) 覆盖城市数量

(3) 平台用户规模

(4) 平台运营模式

(5) 平台物流模式

(6) 平台营销推广

第7章：中国生鲜O2O行业市场前瞻及投资策略建议

7.1中国生鲜O2O行业市场前瞻(AK HT)

7.1.1生鲜O2O行业发展潜力评估

7.1.2生鲜O2O行业市场前景/容量预测

7.1.3生鲜O2O行业发展趋势预判

7.2中国生鲜O2O行业投资特性

7.2.1行业进入与退出壁垒

7.2.2行业投资风险预警

7.3中国生鲜O2O行业投资机会分析

7.4中国生鲜O2O行业投资策略与可持续发展建议

7.4.1行业投资策略与建议

7.4.2行业可持续发展建议

图表目录：

图表1：O2O及生鲜O2O的概念界定及特征分析

图表2：生鲜O2O的核心要素分析

图表3：生鲜O2O企业价值

图表4：生鲜O2O消费者价值

图表5：生鲜O2O行业所属的国民经济分类

图表6：报告的研究方法及数据来源说明

图表7：2016-2020年中国GDP增长走势图（单位：万亿元，%）

图表8：2016-2020年中国农业总产值走势图（单位：亿元，%）

图表9：2020年全国两会公布经济发展目标（单位：%）

图表10：2020年中国宏观经济核心指标预测（单位：亿元，%）

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.huaon.com/channel/internet/705121.html>