

2017-2022年中国奢侈品行业发展现状分析及市场 供需预测报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2017-2022年中国奢侈品行业发展现状分析及市场供需预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/detail/306109.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

2015年全球奢侈品市场超过一万亿欧元，个人奢侈品市场超过 2500 亿欧元，同比增长 13%，但是汇率调整后的实际增长已经放缓至 1%-2%。2015 年中国内地奢侈品市场出现下滑：奢侈品市场规模总额约为 1,130 亿元人民币，增长率约为-2%。

奢侈品品牌在中国扩张脚步放缓 2015

年中国大陆地区的奢侈品市场表现并不理想，通过分析我们发现这是由多方面的原因造成。

日益壮大的海外购。出境游、跨境电商、海外代购的高速增长推动了奢侈品的海外消费，同时由于差价、潜在的质量问题等原因，海外购买成为国内奢侈品增长的重要阻碍。

部分奢侈品品牌在 2015 年的掀起关店潮，对新店扩张持更谨慎态度，且单店的销售业绩并不理想，多数品牌的单店销售出现负增长。品牌商们开始瘦身，将更多的精力放在如何提升单店销售和管理质量上，新开店时店铺的地理位置、人流量等因素的考察也更加仔细。一些男装品牌甚至出现了店铺数量负增长。

2015 年奢侈品品牌中国大陆开店与关店数量

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 中国奢侈品市场规模及热点现状分析

1.1 市场运行

1.1.1 市场销售规模

1.1.2 市场运行态势

1.1.3 市场变化趋势

1.2 市场特征

1.2.1 品牌扩张特征

1.2.2 消费群体特征

1.2.3 销售渠道特征

1.2.4 价格分化特征

1.3 网购市场

1.3.1 市场动因分析

1.3.2 网购市场表现

1.4 主要问题

1.4.1 市场消费方面

1.4.2 市场规范方面

1.4.3 推广及渠道方面

1.4.4 本土品牌的困境

第二章 奢侈品在华市场的竞争力分析

2.1 宏观环境分析（PEST）

2.1.1 政治环境分析

2.1.2 经济环境分析

中国GDP 增速逐年放缓

2.1.3 社会环境分析

2.1.4 技术环境分析

2.2 主要竞争因素分析（波特的五力模型）

2.2.1 现有竞争者的竞争

2.2.2 新进入者的威胁

2.2.3 替代品的威胁

2.2.4 顾客的议价能力

2.2.5 供应商的议价能力

第三章 中国奢侈品市场消费行为分析

3.1 普遍消费动机

3.1.1 炫耀心理

3.1.2 盲目从众

3.1.3 展示个性

3.2 主要消费特征

3.2.1 消费地点

3.2.2 消费品类

3.2.3 消费意向

3.2.4 消费心理

3.3 消费新趋向

3.3.1 关注数字媒体

3.3.2 二三线城市市场

3.3.3 本土高端品牌崛起

2011-2014 奢侈品化妆品与个人护理国内品牌市场份额

3.3.4 消费者逐渐理性

第四章 奢侈品行业营销模式分析及案例研究

4.1 营销模式分析

4.1.1 影视营销

4.1.2 活动营销

4.1.3 社交营销

4.1.4 明星营销

4.1.5 饥饿营销

4.2 网络营销分析

4.2.1 网络营销的优势

4.2.2 网络营销的问题

4.2.3 网络营销构建策略

4.3 营销策略分析

4.3.1 针对不同奢侈品

4.3.2 针对不同消费群

4.3.3 品牌价值的打造

4.3.4 市场的整合营销

4.4 营销案例分析

4.4.1 路易威登

4.4.2 卡地亚

4.4.3 爱马仕

4.4.4 迪奥

4.4.5 劳斯莱斯

4.4.6 蒂芙尼

4.4.7 浪琴

4.4.8 普拉达

第五章 中国奢侈品市场的投资热点分析

5.1 珠宝首饰

5.1.1 市场现状分析

5.1.2 投资机会分析

5.1.3 投资潜力分析

5.2 高档葡萄酒

5.2.1 市场现状分析

5.2.2 投资机会分析

5.2.3 投资潜力分析

5.3 高档手表

5.3.1 市场现状分析

5.3.2 投资机会分析

5.3.3 投资潜力分析

5.4 豪华车

5.4.1 市场现状分析

5.4.2 投资机会分析

5.4.3 投资潜力分析

5.5 其他热点

5.5.1 高端白酒市场

5.5.2 高档女装市场

5.5.3 高端家私市场

第六章 奢侈品区域市场的投资机会分析

6.1 主力消费城市分析

6.1.1 北京奢侈品市场

6.1.2 上海奢侈品市场

6.1.3 广州奢侈品市场

6.1.4 深圳奢侈品市场

6.2 二三线城市的机会

6.2.1 市场发展机遇

6.2.2 品牌扩张趋势

6.2.3 市场拓展空间

6.2.4 二手奢侈品的契机

6.3 部分二三线城市市场分析

6.3.1 杭州奢侈品市场

6.3.2 武汉奢侈品市场

6.3.3 青岛奢侈品市场

6.3.4 成都奢侈品市场

6.3.5 重庆奢侈品市场

第七章 奢侈品行业的投资风险及建议

7.1 投资风险

7.1.1 政策风险分析

7.1.2 市场风险分析

7.1.3 价值风险分析

7.2 投资建议

7.2.1 生命周期战略

7.2.2 产地及材质建议

7.2.3 产品定价策略

7.2.4 新产品开发战略

第八章 中国奢侈品市场前景的预测

8.1 未来前景展望

8.1.1 中国奢侈品市场的前景

8.1.2 奢侈品市场发展的动力

8.1.3 2017-2022年市场规模预测

8.2 行业趋势预测

8.2.1 消费群体趋势

8.2.2 市场发展趋势

8.2.3 营销方式趋势

图表目录：

图表 2011-2016年中国奢侈品消费额

图表 消费者购买奢侈品最多的地区

图表 消费者购买奢侈品的主要原因

图表 消费者用于购买奢侈产品和服务的支出占家庭收入的比例

图表 未来一年消费者用于购买奢侈产品和服务的支出比上年增减计划

图表 消费者选择奢侈品品牌时最关注的因素

图表 消费者认为中国本土品牌与国外高端品牌的主要差距

图表 超豪华车主要品牌扩张计划

图表 高档白酒主要消费渠道

图表 广州奢侈品消费群体分布情况

图表 广州奢侈品消费群体主要购买商品的种类

图表 2017-2022年中国奢侈品行业消费规模预测

详细请访问：<https://www.huaon.com/detail/306109.html>