

2019-2025年中国家纺市场运行态势及行业发展前景预测报告

报告大纲

一、报告简介

华经情报网发布的《2019-2025年中国家纺市场运行态势及行业发展前景预测报告》涵盖行业最新数据，市场热点，政策规划，竞争情报，市场前景预测，投资策略等内容。更辅以大量直观的图表帮助本行业企业准确把握行业发展态势、市场商机动向、正确制定企业竞争战略和投资策略。本报告依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及我中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行市场调研分析。

官网地址：<https://www.huaon.com/detail/447882.html>

报告价格：电子版: 9000元 纸介版：9000元 电子和纸介版: 9200元

订购电话: 400-700-0142 010-80392465

电子邮箱: kf@huaon.com

联系人: 刘老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、报告目录及图表目录

家纺行业在2018年实现营收128.5亿元，同比增长11.2%，2019年一季度实现营收30.2亿元，同比增长0.6%，2018年实现净利润12.8亿元，同比增长12.4%，19年一季度实现净利润3.2亿元，同比下降6.6%。家纺行业业绩持续走弱，除了受到宏观经济下行压力影响外，还受到商品房销售2018年放缓影响，因为家纺几大需求中，占比三分之一不到的乔迁和婚庆需求和商品房销售相关。

家纺行业收入情况（亿元）

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 中国家纺行业投资背景分析

1.1 家纺行业定义及分类

1.1.1 行业概念及定义

1.1.2 行业主要产品大类

1.2 家纺行业统计标准

1.2.1 家纺行业统计部门和统计口径

1.2.2 家纺行业统计方法

1.2.3 家纺行业数据种类

1.3 家纺行业供应链及消费市场分析

1.3.1 家纺行业供应链简介

1.3.2 家纺行业消费市场分析

（1）我国人口结构分析

（2）居民收入及消费支出分析

1.3.3 家纺行业上游市场分析

（1）棉花市场分析

（2）合成纤维市场分析

1.4 家纺行业市场环境分析

1.4.1 行业政策环境分析

（1）行业主管部门与监管体制

（2）家纺行业发展政策分析

1.4.2 行业经济环境分析

- (1) 国际宏观经济环境分析
- (2) 国内宏观经济环境分析
- (3) 宏观经济波动对家纺行业消费影响

1.4.3 行业外贸环境分析

- (1) 行业外贸环境发展现状
- (2) 行业外贸环境发展趋势

第二章 中国家纺所属行业经营数据与供需现状

2.1 中国家纺所属行业总体经营状况分析

2.1.1 中国家纺所属行业发展总体概况

2.1.2 中国家纺所属行业发展主要特点

2.1.3 家纺所属行业经营情况分析

- (1) 家纺所属行业经营效益分析
- (2) 家纺所属行业盈利能力分析

家纺行业的毛利率在2018年基本持平，为43.5%。2019年第一季度下降1.4个百分点，至42.1%，主要由于部分公司较低毛利率电商业务占比提高所致。2018年销售费用率和管理费用率分别上升至22.6%和5.5%，2019年第一季度销售费用率和管理费用率回落。整体费用控制较好。

2014-2019Q1中国家纺行业毛利率情况

- (3) 家纺所属行业运营能力分析
- (4) 家纺所属行业偿债能力分析
- (5) 家纺所属行业发展能力分析

2.2 中国家纺所属行业产能与销售规模分析

2.2.1 全国家纺所属行业产能分析

- (1) 全国家纺所属行业总产值分析
- (2) 全国家纺所属行业产成品分析

2.2.2 各地区家纺所属行业产能分析

- (1) 总产值排名前10个地区分析
- (2) 产成品排名前10个地区分析

2.2.3 全国家纺所属行业销售规模分析

- (1) 全国家纺所属行业销售产值分析
- (2) 全国家纺所属行业销售收入分析

2.2.4 各地区家纺所属行业销售规模分析

- (1) 销售产值排名前10个地区分析

(2) 销售收入排名前10个地区分析

2.2.5 全国家纺所属行业产销率分析

2.3 年家纺所属行业运营状况分析

2.3.1 年所属行业产业规模分析

2.3.2 年所属行业成本费用结构分析

2.3.3 年所属行业盈亏分析

2.4 中国家纺所属行业进出口市场分析

2.4.1 家纺所属行业进出口状况综述

2.4.2 家纺所属行业出口市场分析

(1) 所属行业出口整体情况

(2) 所属行业出口产品结构

(3) 家纺所属行业出口前景及建议

2.4.3 家纺所属行业进口市场分析

(1) 所属行业进口整体情况

(2) 所属行业进口产品结构

(3) 家纺所属行业进口前景及建议

第三章 中国家纺行业市场竞争格局分析

3.1 家纺行业国际市场竞争状况分析

3.1.1 国际家纺市场发展状况

3.1.2 主要国家家纺行业发展状况

(1) 美国家纺行业发展状况

(2) 法国家纺行业发展状况

(3) 土耳其家纺行业发展状况

3.1.3 跨国公司在华市场的投资布局

(1) 美国E-SPRIT在华投资布局分析

(2) 美国CK在华投资布局分析

(3) 意大利TRUSSARDY在华投资布局分析

(4) 美国Unifi公司在华投资布局

(5) 英威达在华投资布局

(6) 苏格兰bestwish在华投资布局

(7) 喜来登在华投资布局

(8) 法国杜蕾娜在华投资布局

(9) 美国蓝岭集团在华投资布局分析

3.2 家纺行业国内市场竞争状况分析

3.2.1 国内家纺行业竞争现状分析

- (1) 区域分布格局分析
- (2) 企业规模格局分析
- (3) 不同性质企业格局

3.2.2 国内家纺行业五力竞争模型分析

- (1) 家纺企业间的竞争分析
- (2) 上游供应商的议价能力分析
- (3) 下游消费者的议价能力分析
- (4) 家纺行业新进入者威胁分析
- (5) 家纺行业潜在替代者威胁分析
- (6) 家纺行业竞争情况总结

第四章 中国家纺行业营销渠道选择策略分析

4.1 中国家纺行业营销渠道现状分析

4.1.1 中国家纺行业营销渠道发展历程

4.1.2 中国家纺行业主要营销渠道分析

- (1) 家纺行业传统分销渠道分析
- (2) 家纺行业传统直销渠道分析
- (3) 家纺行业网络销售渠道分析
- (4) 中国家纺行业营销渠道存在的问题

4.2 中国家纺行业营销渠道设计分析

4.2.1 家纺行业营销渠道设计的目标和原则

4.2.2 家纺行业营销渠道的主要结构分析

4.2.3 家纺行业多品牌定位差异的渠道设计分析

4.2.4 家纺行业不同品牌组合的渠道设计分析

4.3 中国家纺行业营销渠道策略分析

4.3.1 家纺行业营销渠道成员的选择

4.3.2 家纺行业营销渠道成员的激励

4.3.3 家纺行业营销渠道的权利和控制

4.3.4 家纺行业营销渠道冲突的解决

4.3.5 家纺行业渠道连锁经营模式的完善

4.4 中国传统家纺企业上线策略分析

4.4.1 家纺行业电子商务渠道发展背景

4.4.2 家纺行业上线策略之产品选择

4.4.3 家纺行业上线策略之人员选择

4.4.4 家纺行业上线策略之加盟商策略

4.4.5 家纺行业上线策略之分销商策略

4.5 中国典型家纺企业营销渠道分析

4.5.1 罗莱家纺：关注库存结构，提升终端销售

4.5.2 富安娜：视电商为国际化通道

4.5.3 水星家纺：灵活生产，和谐管控

4.5.4 其他品牌线上线下渠道模式分析

第五章 中国家纺所属行业重点区域产销分析

5.1 中国家纺所属行业总体区域结构特征分析

5.1.1 所属行业区域结构总体特征

5.1.2 所属行业区域集中度分析

5.2 中国家纺所属行业重点区域产销情况分析

5.2.1 华北地区家纺所属行业产销情况分析

（1）北京市家纺所属行业产销情况分析

（2）天津市家纺所属行业产销情况分析

（3）河北省家纺所属行业产销情况分析

5.2.2 华东地区家纺所属行业产销情况分析

（1）上海市家纺所属行业产销情况分析

（2）江苏省家纺所属行业产销情况分析

（3）浙江省家纺所属行业产销情况分析

（4）山东省家纺所属行业产销情况分析

（5）福建省家纺所属行业产销情况分析

（6）江西省家纺所属行业产销情况分析

（7）安徽省家纺所属行业产销情况分析

5.2.3 华中地区家纺所属行业产销情况分析

（1）湖南省家纺所属行业产销情况分析

（2）湖北省家纺所属行业产销情况分析

（3）河南省家纺所属行业产销情况分析

5.2.4 华南地区家纺所属行业产销情况分析

（1）广东省家纺所属行业产销情况分析

（2）广西家纺所属行业产销情况分析

5.2.5 其他地区家纺所属行业产销情况分析

（1）辽宁省家纺所属行业产销情况分析

（2）四川省家纺所属行业产销情况分析

第六章 家纺行业主要企业生产经营分析

6.1 中国家纺企业发展总体状况分析

6.1.1 家纺企业规模

6.1.2 主要家纺企业销售收入和利润

6.2 中国家纺行业龙头企业个案分析

6.2.1 孚日集团股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 主要经济指标分析

(3) 企业盈利能力分析

(4) 企业运营能力分析

6.2.2 罗莱家纺股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 主要经济指标分析

(3) 企业盈利能力分析

(4) 企业运营能力分析

6.2.3 深圳市富安娜家居用品股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 主要经济指标分析

(3) 企业盈利能力分析

(4) 企业运营能力分析

6.2.4 湖南梦洁家纺股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 主要经济指标分析

(3) 企业盈利能力分析

(4) 企业运营能力分析

6.2.5 宁波维科精华集团股份有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 主要经济指标分析

(3) 企业盈利能力分析

(4) 企业运营能力分析

6.3 中国家纺行业优秀企业个案分析

6.3.1 江苏梦兰集团有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业组织架构分析

(4) 企业产品结构及新产品动向

(5) 企业销售渠道与网络

(6) 企业经营状况优劣势分析

6.3.2 雅兰实业（深圳）有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构及新产品动向

(4) 企业销售渠道与网络

(5) 企业经营状况优劣势分析

6.3.3 宁波博洋家纺有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构及新产品动向

(4) 企业销售渠道与网络

(5) 企业经营状况优劣势分析

6.3.4 青岛喜盈门集团有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构及新产品动向

(4) 企业销售渠道与网络

(5) 企业经营状况优劣势分析

6.3.5 山东滨州亚光家纺有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构及新产品动向

(4) 企业销售渠道与网络

(5) 企业经营状况优劣势分析

6.3.6 愉悦家纺有限公司经营情况分析

(1) 企业发展简况分析

(2) 企业经营情况分析

(3) 企业产品结构及新产品动向

(4) 企业销售渠道与网络

(5) 企业经营状况优劣势分析

6.3.7 凯盛家纺股份有限公司经营情况分析

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业销售渠道与网络
- (5) 企业经营状况优劣势分析

6.3.8 艺达集团经营情况分析

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业销售渠道与网络
- (5) 企业经营状况优劣势分析

6.3.9 山东金号集团有限公司经营情况分析

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业销售渠道与网络
- (5) 企业经营状况优劣势分析

6.3.10 浙江洁丽雅纺织集团有限公司经营情况分析

- (1) 企业发展简况分析
- (2) 企业经营情况分析
- (3) 企业产品结构及新产品动向
- (4) 企业销售渠道与网络
- (5) 企业经营状况优劣势分析

第七章 中国家纺行业市场前景与投资预测分析

7.1 中国家纺市场发展趋势 (AK LT)

7.1.1 中国家纺市场发展趋势分析

7.1.2 中国家纺市场发展前景预测

7.2 中国家纺行业投资风险

7.2.1 家纺行业宏观经济波动风险

7.2.2 家纺行业产品结构风险

7.2.3 家纺行业渠道竞争风险

7.2.4 家纺行业关联产业风险

7.3 中国家纺行业投资建议

7.3.1 家纺行业生命周期分析

7.3.2 家纺行业投资进入时机

图表目录：

图表 1：家用纺织品产品分类

图表 2：中国企业的市场主体结构分类

图表 3：中国不同所有制性质企业的划分

图表 4：家纺行业供应链示意图

图表 5：2019-2025年中国各年龄段人口比重及预测（单位：%）

图表 6：2016-2018年中国居民人均收入情况（单位：元）

图表 7：2016-2018年中国居民人均消费支出情况（单位：元）

图表 8：2016-2018年中国棉花产量变化趋势（单位：万吨，%）

图表 9：中国棉花生产价格指数（单位：%）

图表 10：2016-2018年全球棉花产量和期末库存预测（单位：万吨）

更多图表见正文.....

详细请访问：<https://www.huaon.com/detail/447882.html>